



QUARTIERMEISTER ZUM WOHLER ALLER

**Wir suchen eine*n Key Account
Manager*in inkl. Vertriebsleitung**
- flexibles Einstiegsdatum, in Vollzeit, unbefristet -



WER WIR SIND

Quartiermeister ist eine 2010 in Berlin gegründete, unabhängige und soziale Biermarke in Verantwortungseigentum. Wir arbeiten zum Wohl der Gesellschaft und wollen ein Beispiel dafür sein, dass soziales und regionales Wirtschaften funktioniert. Durch den Verkauf von Quartiermeister entsteht in unserem Sozialunternehmen Geld, mit dem wir zum einen unsere Kosten decken und zum anderen soziale und kulturelle Projekte vor Ort unterstützen. So sind bereits über 300.000 Euro für soziale Projekte und unsere gemeinnützige Stiftung entstanden.

WAS DU MACHEN WIRST

- Du akquirierst für uns neue Key Accounts in allen Vertriebskanälen regional wie national und betreust unsere bestehenden wichtigen Kunden (Gastro/Handel/Events).
- Du übernimmst die operative Vertriebsleitung für unsere bestehenden und neuen Vertriebsmitarbeiter*innen, arbeitest eng mit ihnen und der GF zusammen und entwickelst das Vertriebsteam weiter.
- Du wirkst bei der strategischen Weiterentwicklung von Quartiermeister im Allgemeinen mit und arbeitest Vertriebsstrategien im Speziellen aus.
- Du führst erfolgreich wichtige Verhandlungen sowie Jahresgespräche.
- Du besuchst wichtige Messen für uns und baust Dein bestehendes Netzwerk weiter aus.

WEN WIR BRAUCHEN

- Du hast Ideale, identifizierst dich mit der Philosophie von Quartiermeister und möchtest Dich für positiven gesellschaftlichen Wandel einsetzen.
- Du hast mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und ein großes Netzwerk auf dem Getränkemarkt. Du bist sehr gut im Verhandeln und lässt dich auch nicht von großen Kunden einschüchtern.



QUARTIERMEISTER ZUM WOHLER ALLER

- Du hast ein hohes Maß an Selbstorganisation, arbeitest eigenständig und nach vereinbarten Zielen. Du kannst Menschen überzeugen und willst neue Kunden gewinnen.
- Du hast bereits in einer Leitungsposition gearbeitet und siehst Dich selbst als Führungskraft.
- Du hast einen empathischen Führungsstil. Du weißt, wie Du ein Team mit Zielen und KPIs steuerst und kannst die Motivation im Vertriebsteam hochhalten. Du schaffst es, dass gute Leistung und gute Laune kein Widerspruch sind, sondern der Normalzustand im Vertrieb.
- Du bist erfahren im Umgang mit CRMs, kannst mit dem Computer umgehen und Dich in Wort und Schrift sehr gut auf Deutsch (zusätzlich Englisch von Vorteil) ausdrücken.

WAS WIR DIR BIETEN

- Wir glauben daran, dass Arbeiten die Welt verbessern und Spaß machen sollte. Wir bieten Dir eine anspruchsvolle & abwechslungsreiche Führungs-Position in einem echten Sozialunternehmen mit Sinn und guten Produkten.
- Flexible Arbeitszeiten mit 38 Stunden/Woche (mit Option auf Teilzeit), 28 Tage Urlaub, Überstunden können vollständig abgefeiert werden.
- Wir arbeiten mit OKRs, eigenverantwortlichem Arbeiten und gegenseitigem Feedback; wir glauben an ein wertschätzendes Miteinander und an kompetenzbasierte Entscheidungen.
- Wir pflegen ein flexibles Modell aus Büro- und Remote-Arbeit. Bei uns triffst Du auf aktuell sieben Menschen, die aus Überzeugung professionell und kollegial zusammenarbeiten.
- Firmenwagen, Laptop, Handy - alles was Du brauchst, um Deinen Job gut zu machen.

WAS DU JETZT TUN SOLLTEST

Schick uns Deine aussagekräftige Bewerbung bestehend aus:

- halbe Seite Anschreiben, wieso Du für den Job geeignet bist sowie Deine Gehaltsvorstellung,
- Lebenslauf und Zeugnisse und
- Deinem möglichen Einstiegsdatum.

Bitte schicke uns die Unterlagen im PDF-Format (max. 6 MB) an arbeiten@quartiermeister.org.

Weitere Informationen findest Du unter: www.quartiermeister.org. Wir freuen uns über die Bewerbungen aller Menschen (m/w/d).



Wir freuen uns auf Dich!